




**Силабус навчальної дисципліни  
«ВЕРБАЛЬНІ ТА НЕВЕРБАЛЬНІ ТЕХНОЛОГІЇ ВПЛИВУ»**

**Спеціальність: 053 «Психологія»**

<b>Рівень вищої освіти</b>	Перший (бакалаврський)
<b>Статус дисципліни</b>	Навчальна дисципліна вибіркового компонента фахового переліку
<b>Семестр</b>	весняний
<b>Обсяг дисципліни, кредити ЄКТС/години</b>	3 кредити/ 90 годин
<b>Мова викладання</b>	українська
<b>Що буде вивчатися (предмет вивчення)</b>	вербальні та невербальні засоби впливу
<b>Чому це цікаво/треба вивчати (мета)</b>	набуття вміння аналізувати і прогнозувати поведінку учасників взаємодії
<b>Чому можна навчитися (результати навчання)</b>	застосовувати різноманітні засоби переконання, оцінювати конфліктну ситуацію та обирати шляхи її подолання, організувати процес прийому й передачі інформації, установлювати комунікативні та емоційні зв'язки з оточуючими
<b>Як можна користуватися набутими знаннями і уміннями (компетентності)</b>	знайти індивідуальний стиль спілкування; використовувати інформаційні ресурси комп'ютерних технологій для організації комунікативного процесу; розробляти моделі, стратегії та тактики комунікації у різних сферах діяльності
<b>Навчальна логістика</b>	<p><b>Зміст дисципліни:</b>            Тема 1. Сутність соціально-психологічного впливу.            Тема 2. Методи психологічного впливу на особистість.            Тема 3. Вербальна комунікація            Тема 4. Невербальна комунікація            Тема 5. Переконання як вид психологічного впливу.            Тема 6. Маніпуляція як метод психологічного впливу.            Тема 7. Психотехнологія створення довірчих взаємовідносин.            Тема 8. Методи соціально-психологічного впливу на електорат.</p> <p><b>Види занять:</b> лекційні, практичні та тренінгові  <b>Методи навчання:</b> інтерактивні методи (вправи, дискусії, рефлексії, аналіз реальних особистостей та ситуацій) із використанням фільмів, медіа та психодіагностичних методів.  <b>Форми навчання:</b> очна, заочна</p>
<b>Пререквізити</b>	Соціальна психологія, психологія спілкування, психодіагностика.
<b>Пореквізити</b>	Консультування індивідуальне та групове щодо стратегії та тактики комунікації у різних сферах діяльності
<b>Інформаційне забезпечення з репозитарію та фонду НТБ НАУ</b>	<p><b>Фонд НТБ НАУ:</b>            Унт И. Искусство ведения переговоров: пошаговое руководство и технологии проведения коммерческих переговоров: пер. с англ. – Днепропетровск: Баланс-Клуб, 2004. – 152 с.  <a href="https://www.twirpx.com/file/398668/">https://www.twirpx.com/file/398668/</a>            Душкина М. Р. Психология влияния. – Санкт-Петербург: Питер, 2004. – 224 с. <a href="https://www.studmed.ru/dushkina-mr-psihologiya-vliyaniya_a953f2ed454.html">https://www.studmed.ru/dushkina-mr-psihologiya-vliyaniya_a953f2ed454.html</a></p>
<b>Локація та матеріально-</b>	Мультимедійна аудиторія 8.1203, проектор, екран, презентації,

<b>технічне забезпечення</b>	бланки тестів, асоціативні карти
<b>Семестровий контроль, екзаменаційна методика</b>	Диференційований залік, який проводиться у письмовій формі у вигляді творчих проєктивних завдань
<b>Кафедра</b>	авіаційної психології
<b>Факультет</b>	ФЛСК
<b>Викладач(і)</b>	<p><b>Яковицька Лада Савеліївна</b>  <b>Посада:</b> доцент кафедри  <b>Вчений ступінь:</b> доктор психологічних наук  <b>Профайл викладача:</b>  <b>Профіль Google Scholar:</b>  <a href="https://scholar.google.com.ua/citations?user=OpC1qfIAAAAJ&amp;hl=ru">https://scholar.google.com.ua/citations?user=OpC1qfIAAAAJ&amp;hl=ru</a>  <b>Профіль ORCID:</b> <a href="https://orcid.org/0000-0002-6858-7704">orcid.org/0000-0002-6858-7704</a>  <b>Профіль ResearchGate:</b>  <a href="https://www.researchgate.net/profile/Lada_Akovicka">https://www.researchgate.net/profile/Lada_Akovicka</a>  <b>Профіль на сайті НТБ НАУ:</b> <a href="http://www.lib.nau.edu.ua/naukpraci/teacher.php?id=%20%20%20%20%2012087">http://www.lib.nau.edu.ua/naukpraci/teacher.php?id=%20%20%20%20%2012087</a>  <b>Профіль у репозитарії НАУ (повний перелік праць):</b>  <a href="https://er.nau.edu.ua/simple-search?query=%D0%AF%D0%BA%D0%BE%D0%B2%D0%B8%D1%86%D1%8C%D0%BA%D0%B0">https://er.nau.edu.ua/simple-search?query=%D0%AF%D0%BA%D0%BE%D0%B2%D0%B8%D1%86%D1%8C%D0%BA%D0%B0</a>  <b>Тел.:</b> 406-71-16  <b>E-mail:</b> <a href="mailto:lada.yakovytska@npp.nau.edu.ua">lada.yakovytska@npp.nau.edu.ua</a>  <b>Робоче місце:</b> 8.1207 каб.</p> 
<b>Оригінальність навчальної дисципліни</b>	актуальний напрямок у роботі психолога в сфері бізнесу та комунікацій
<b>Лінк на дисципліну</b>	